



сказав посол. Він наголосив на високому рівні промислового та експортного потенціалу України, якого ми не можемо бачити тут, в Канаді, проте це жодною мірою не є недоліком. Найважливіше - можливість зустріти бізнесменів з приватного та державного секторів України, які мають цікаві ідеї. Такі зустрічі розпочнуть "ланцюгову реакцію" контактів для українсько-канадського бізнесу.

З доповіддю "Самозабезпечуючий розвиток - ключовий вихід для української економіки" виступив Юрій Євдокимов, економічний консультант Kozlova Enterprises Inc. Питань структури й перспектив політики експорту-імпорту торкнувся Станіслав Соколенко - голова акціонерного товариства "Укрімпекс".

У програмі конференції були виступи Ярослава Кінаха, представника в Україні Європейського банку реконструкції та розвитку, на тему "Фінансова й монетарна політика в Україні: аналіз та перспективи"; адвоката Марка Ковальського "Правова структура бізнесу в Україні"; Ігоря Юшка, головного управителя Першого українського міжнародного банку "Фінансова структура іноземних інвестицій в Україні" та ін.

З коментарями до українських законів про іноземні інвестиції виступив Данило Курдельчук, президент Укрінюрколегії, який ознайомив присутніх з прийнятим 19 березня 1996 р. новим законом "Іноземні інвестиції в Україні". Треба зауважити, що виступ пана Курдельчука був гострим і критичним, а на закінчення він сказав: "Цим символічним актом держава проголосила відмову від підтримки іноземних інвестицій". Можливо, погляди і прогнози фахівця, людини, яка серйозно переймається долею держави, будуть почуті розробниками нового законодавства. І не просто почуті, але й враховані у найближчому майбутньому.

На завершення першого дня конференції виступив сенатор Станлей Гайдаш від імені Міністра закордонних справ Лойда Аксворді. "Канадці надають особливу увагу Україні", - сказав він. У нас-

тупні кілька місяців передбачається, що Україну відвідають три міністри Федерального кабінету, а міністр закордонних справ вирішив утворити спеціальний Дорадчий комітет з питань України.

З доповіддю на тему "Що треба знати, починаючи бізнес в Україні" виступив Євген Шербан, депутат Верховної Ради України, радник прем'єр-міністра України. Наступний виступаючий, Ігор Санін - голова Торгово-економічної місії в Канаді, зупинився на питаннях канадсько-української торгівлі, яка, за його висловом, все ще перебуває на початковому етапі. Серед перших 100 країн, з якими торгує Канада, Україна досі займає 90-е місце, хоча їй вдалося увійти в першу десятку країн Центральної і Східної Європи - торгових партнерів Канади. Пан Санін навів цікаві статистичні дані. Так, третину всього українського експорту до Канади становить швейна й текстильна продукція. Українська горілка, жива домашня птиця й худоба, целюлоза, керамічні блоки, декоративні вироби зі скла, запасні частини до механізмів... Ці та ряд інших товарів завойовують канадський ринок. Зі свого боку Канада експортує в Україну механізми, медичне та телекомунікаційне обладнання, електроніку, машини й транспортне устаткування, будівельні конструкції, харчові продукти, одяг тощо.

За даними Української державної кредитної та інвестиційної корпорації, потреба України в іноземних інвестиціях дорівнює 5 мільярдам американських доларів. У такому контексті до уваги канадських бізнесменів було доведено, що Торгово-економічна місія тепер працює над розробкою концепції про регіональну торгівлю та економічні зв'язки між Україною та Канадою.

Наступною у програмі була доповідь заступника голови правління комерційного банку "Приватбанк" Олексія Чумака: "Побудова інфраструктури для ринку капіталу в Україні". Розвиток українського фондового ринку має тенденцію йти за російським зразком, який характеризується домінуванням позабіржевого ринку над біржевим (питома вага першого - понад 90%). Разом з тим, темпи зростання обсягу біржових операцій на Українській фондовій біржі говорять самі за себе: у 1992 р. було продано лише 68 акцій, у 1993 р. - 14 млн, у 1994 р. - 2,7 млн. А вже у 1995 р. - 16,9 млн. акцій та облігацій на суму 435,4 млрд. крб. Було приємно почути, що 1995 р. за період 1992 - 1995 років був першим роком без гіперінфляції. Ось показники за цей час: 1993 р. - 463%, 1994 р. - 171,2%, 1995 р. - 19,2%.

Як повідомив наступний виступаючий - Олександр Сосин, генеральний директор страхової компанії "Аска", у березні 1996 р. було прийнято закон України

"Про страхування". Якщо до 1988 р. "Держстрах" був монополією, то сьогодні в Україні не існує жодної державної страхової компанії. Страховий бізнес набрав швидких обертів: наприклад, лише в Києві зареєстровано 168 страхових компаній. Проте кількість не завжди є свідченням надійності. У 1995 р. прокотилася хвиля банкрутств серед банків і страхових компаній. Адже достатньо було суми в 5000 ЕКЮ, щоб зареєструвати статутний фонд. Ситуацію повинен стабілізувати новий закон.

Директор Інституту геологічних наук Національної Академії Наук України Петро Шпак ознайомив учасників конференції з мінеральною та сировинною базою України. Своїм безсумовним досвідом в Україні та Східній Європі поділився Пауль Кляйн - віце-президент Winchester Group Inc.

Роман Грубий - спеціальний уповноважений з питань торгівлі Департаменту закордонних справ та міжнародної торгівлі - виступив з доповіддю про сприяння Канадського уряду комерційним стосункам з Україною. Лише на цей рік бюджет програми технічної допомоги Канади Україні становить 20 мільйонів доларів. 4 березня 1996 р. між двома країнами було підписано Угоду про скасування подвійного оподаткування та запобігання фінансовим перекрученням стосовно податків на дохід та капітал. Така угода, що почне діяти з січня 1997, забезпечить кожній країні визначення режиму її оподаткування щодо компанії, яка діє на її території. "Український ринок, - підсумував пан Грубий, - ринок не для всіх. Але якщо пріоритети чітко визначені, добрі партнери й надійна фінансова база забезпечені, - прибуток можна мати!".

Комерційні стосунки між Канадою й Україною не позбавлені проблем. Як подолати їх? Про це йшла мова у виступі Богдана Миндюка - виконавчого директора Канадсько-української торгово-промислової палати. Окремі виступи торкалися конкретних можливостей, які відкриті у різних секторах.

У новітній історії відносин між Україною та Канадою є промовистий факт: Канада була першою західною країною, яка визнала незалежність України і далі із зацікавленням спостерігає за її прогресом. Міжнародна програма "Україна та партнери ХХ-ХХІ" закінчила свою роботу. Завершилась і перша торгова виставка - унікальна смілива ініціатива приватного канадського бізнесу. Це лише початок. Робота продовжується і попереду нові перспективи. Нові контакти - запорука успішних партнерських контрактів.